

MINDSET & STRATEGIE

Selbstständigkeit bedeutet mehr als eine gute Idee – um ein Unternehmen erfolgreich zu führen, braucht es strategisches Gespür ebenso wie operatives Handeln.

Wir begleiten dich dabei, deine Unternehmerpersönlichkeit Schritt für Schritt zu entwickeln, deine individuellen Ziele zu schärfen und einen Umsetzungsplan zu erarbeiten, die zu Dir und deinem Weg passt.

ZAHLEN-DATEN & FAKTEN

Wir planen gemeinsam deine Finanzen – von Umsatz über Liquidität bis zu Investitionen.

Du erhältst Unterstützung bei Business- und Finanzplan sowie beim Antrag auf Existenzgründungszuschuss. Zusätzlich vermitteln wir dir verständlich die Grundlagen zu Buchhaltung, Steuern und Sozialversicherung.



Der AVGS ist ein Gutschein zur Förderung durch das Jobcenter oder die Agentur für Arbeit. Im Erstgespräch schauen wir gemeinsam, wie Du ihn beantragen kannst – und unterstützen Dich bei Bedarf gerne dabei.

UMSETZUNG & SICHTBARKEIT

Nach der Entwicklung Deiner Vision und Mission beginnt der Weg in die Sichtbarkeit. Gemeinsam schaffen wir ein stabiles Geschäftsmodell, das zu Dir passt – klar positioniert, wertebasiert und zukunftsfähig.

Darauf aufbauend begleiten wir Dich bei der Umsetzung Deiner Marketingmaßnahmen – authentisch, strategisch und mit Blick fürs Wesentliche. So wird aus Deiner Idee ein sichtbares, lebendiges Business.

START-KLAR! - NEXT LEVEL Existenzgründungscoaching



BAU DEIN EIGENES NACHHALTIGES UNTERNEHMEN AUF

Selbstständigkeit erfordert eine klare innere Haltung und den Mut, unternehmerisch zu denken und aktiv zu sein.

Ein eigenes Unternehmen zu gründen und zu führen heißt, Verantwortung zu übernehmen - für das Business und für die eigene Entwicklung.

Wir begleiten Dich dabei – achtsam, professionell und individuell.

Gemeinsam stärken wir Deine Unternehmerpersönlichkeit, schärfen Deine Ziele und entwickeln eine Strategie, die zu Dir passt. Dabei berücksichtigen wir nicht nur Zahlen-Daten-Fakten, sondern auch Deine Werte und Potenziale.

So entsteht ein stabiles Fundament für den langfristigen Erfolg Deines Unternehmens – mit Klarheit, Selbstvertrauen und unternehmerischer Stärke.

INDIVIDUELLES 1:1 COACHING

Begleitung mit Herz – nur für Dich

ZIEL DES COACHINGS

Gründung Deines Traumbusiness mit Sichtbarkeit (§45 Abs. 1 Satz 1 Nr. 4 SGB III)

UMFANG DES COACHINGS

120 Unterrichtseinheiten innerhalb maximal 12 Wochen

ORT DES COACHINGS

Hybrid – primär online, bei regionaler Nähe auch persönlich vor Ort



DU MÖCHTEST MIT UNS DURCHSTARTEN?

Dann sichere dir jetzt Dein kostenfreies und unverbindliches Erstgespräch. Wir freuen uns auf Dich!



Unser Coaching ist zertifiziert nach AZAV und kann mit einem AVGS-Gutschein vollständig gefördert werden.

Maßnahmennummer:
523/75050/25

Unser komplettes Angebot und die Übersicht unserer Lerninhalte findest Du hier →



NEXT LEVEL
by Sultan Kara®
Beratung & Coaching

Lisztstraße 178
67061 Ludwigshafen
0621 - 59814817 oder
0172 - 9273098
kontakt@nextlevel-avgs.com

www.nextlevel-avgs.com



1. ORIENTIERUNGSCOACHING (12 UE)

- **Biographiearbeit** - Deine Stärken und Schwächen werden erarbeitet und dein Potential ermittelt
- **Geschäftsidee** - Gemeinsam werden deine Pläne optimiert und ein individueller Realisierungsfahrplan erstellt

ZIEL: Die Anforderungen an dich als eine Unternehmerpersönlichkeit werden von dir erkannt und die Zusammenhänge mit der Gründung verinnerlicht. Der Unterschied zwischen deiner bisherigen Rolle und deiner Rolle als UnternehmerIn wurde dir vermittelt

ERGEBNIS: Das Fundament deiner Selbständigkeit ist klar, stabil und persönlich auf dich zugeschnitten

2. EXISTENZGRÜNDUNGSCOACHING (40 UE)

- Detaillierte **Ausarbeitung deiner Geschäftsidee**
- Profilerstellung von dir als Gründerpersönlichkeit
- Individuelle Klärung der Marktsituation für deine Existenzgründung (Marktrecherche, Definition der Zielgruppe, Recherche der Wettbewerber) und der dazu passenden Marketingstrategien
- Besprechung und Ermittlung deiner individuellen Lebenshaltungskosten, der für diese Gründung notwendigen Investitionen und Betriebskosten, Umsatzplanung, Rentabilitätsplanung, Liquiditätsplanung, Ermittlung deines Finanzierungsbedarfs
- Klärung deiner individuellen sozialversicherungsrechtlichen, steuerlichen und finanzbuchhalterischen Aspekte speziell für deine Existenzgründung sowie die Besprechung der passenden Rechtsform und der dazugehörigen Formalitäten mit notwendigen Versicherungen, Ausarbeitung der Preisgestaltung und des Alleinstellungsmerkmals
- Erstellung deines Business- und Finanzplanes für die individuelle Existenzgründung

ZIEL: Individuelle Existenzgründung inklusive eines tragfähigen **Business- und Finanzplan wurde erarbeitet**. Sie hat eine klare Strategie für die Umsetzung der einzelnen Maßnahmen

ERGEBNIS: Business- und Finanzplan sowie Lebenslauf sind erstellt und deren Inhalte wurden von dir verinnerlicht

3. VERTIEFUNG INDIVIDUELLER THEMEN IM RAHMEN DER GRÜNDUNG (20 UE)

- Prüfung deiner Förder- und Finanzierungsmöglichkeiten und eventuelle Begleitung im Antragsverfahren speziell für deine Existenzgründung
- Abbau persönlicher Hemmnissen, die deiner Existenzgründung noch entgegenstehen oder
- Stärkung deines Selbstbewusstseins als Unternehmerpersönlichkeit sowie deiner Kommunikationsfähigkeit oder
- Vertiefung und Umsetzung individueller Marketingmaßnahmen, Sichtbarkeit, Vernetzung, Akquise oder
- Gestaltung von Prozessen und Angebotspakete, die perfekt auf deine Gründung abgestimmt sind

ZIEL: Spezielle Spannungsfelder und Themen, die das Erreichen deines Gründungsvorhabens entgegenstehen sind intensiv behandelt worden. Deine **erfolgreiche Existenzgründung** ist gesichert und herausfordernde Themen gezielt bearbeitet

ERGEBNIS: Du hast deine persönliche Hürden erkannt und Lösungen entwickelt. Wichtige Themen wie Finanzierung, Marketing und Angebot wurden gezielt mit dir vertieft. Die **Gründung ist klar vorbereitet** und kann sicher umgesetzt werden

4. MARKETING UND VERTRIEB (24 UE)

- Vertiefung und Umsetzung des Marketingkonzepts für deine Marke und dein Unternehmensprofil
- Verständnis für den digitalen Wandel in Bezug auf deine Gründung sowie die Entwicklung konkreter Maßnahmen zur erfolgreichen Umsetzung
- Planung und Umsetzung gezielter On- und Offline-Marketingmaßnahmen (z. B. Website, Flyer, Anzeigen in Printmedien, Außenauftritt, Fahrzeugbeschriftung, Social Media)
- Strategisches Social-Media-Marketing mit Fokus auf individuelle Content-Strategien, inkl. Entscheidungshilfen für externe Unterstützung oder eigenständige Umsetzung werden besprochen.
- Unterstützung bei Akquise-Aktivitäten sowie bei der Erstellung professioneller Angebote für deine potenzielle KundInnen und/oder AuftraggeberInnen

ZIEL: Es ist eine klare Marketingstrategie für dich entwickelt worden und individuelle Maßnahmen in Marketing und Vertrieb erfolgreich umgesetzt. Die Relevanz von Marketing für den nachhaltigen Geschäftserfolg wurde erkannt und in die langfristige Planung mit einbezogen

ERGEBNIS: Der Kundengewinnungsprozess ist gestartet. Dein Unternehmen ist sichtbar und steht bereits im Austausch mit potenziellen KundInnen und AuftraggeberInnen. Du bist in der Lage, Marketing und Vertrieb eigenständig und nachhaltig weiterzuführen

5. INDIVIDUELLES START-COACHING (24 UE)

- Durchführung der letzten Anpassungen für dein Unternehmen und Unterstützung bei individuellen Gründungsformalitäten
- Dein Mindset und deine Motivation passen zur dir als Gründerperson - Reflektion deiner bisherigen Entwicklung sowie die Befähigung zur eigenen Unternehmensführung für die Zukunft, das eigene unternehmerische Leitbild, Unternehmensziele, Mission und Vision sind klar
- Konkrete Gesprächssimulationen und Stärkung deiner Kommunikationsfähigkeit (konkrete Kundengespräche, Gespräche mit Behörden, Gespräche mit MitarbeiterInnen, Reklamationsgespräche, Vertragsverhandlungsgespräche)
- Du hast die Handlungskompetenz für herausfordernden Situationen, Krisen und Kompensation von Risiken erworben (Stärkung der individuellen Resilienzfähigkeit)

ZIEL: Du hast zusammen mit deinem Coach für deine individuelle Selbstständigkeit die letzten Optimierungen vorgenommen und deine Fähigkeiten zur Unternehmensführung vertieft. Ein klarer Start der Existenzgründung ist gesichert. All deine speziellen und individuellen Fragen sind geklärt

ERGEBNIS: Existenzfestigung - Du und dein Unternehmen sind startklar! Solide Grundlagen, Fähigkeiten und Kenntnisse, nicht nur für den Start, sondern auch für die ersten 3 Jahre deiner Selbstständigkeit sind verankert